

VISION

Là où méthodes intuitives et déductives se croisent, la stratégie de marque prend tout son sens.

L'exercice de Marque facilite les **grandes** décisions.

En Théorie

Un axiome est aux mathématiques, ce qu'un principe est à la physique théorique...

C'est un point de départ dans un système de logique.

En Pratique

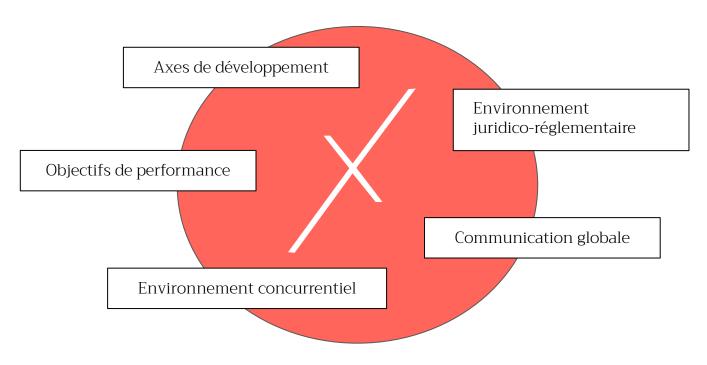
Axyom confronte approche macroéconomique et expertise en stratégie de communication

=> pour (re)modéliser votre marque et la (re)placer au coeur de vos enjeux.



MÉTHODE

Axyom déploie une approche transversale cross-départements, afin de prendre en compte les aspects interconnectés de votre marque et son ADN, pour ainsi déceler les leviers d'optimisation :





MISE EN OEUVRE

PHASE 1

ANALYSE ET RECOMMANDATIONS



Diagnostic préliminaire

Première analyse de la marque et de son écosystème afin d'évaluer le spectre d'intervention



Mindshake

Grille d'analyse permettant de dégager concrètement les forces et faiblesses de l'existant (quelle que soit l'étape du projet : création, refonte, évolution...)



Design Sprint

Session de travail en co-construction permettant de restituer une copy stratégy sous forme de brief opérationnel pour la mise en place des fondamentaux de la marque et principaux assets



MISE EN OEUVRE

PHASE 2 APPLICATIONS OPÉRATIONNELLES



Dépôt juridique et validation légale

Dans le cadre d'une création ou d'une extension de marque



Branding

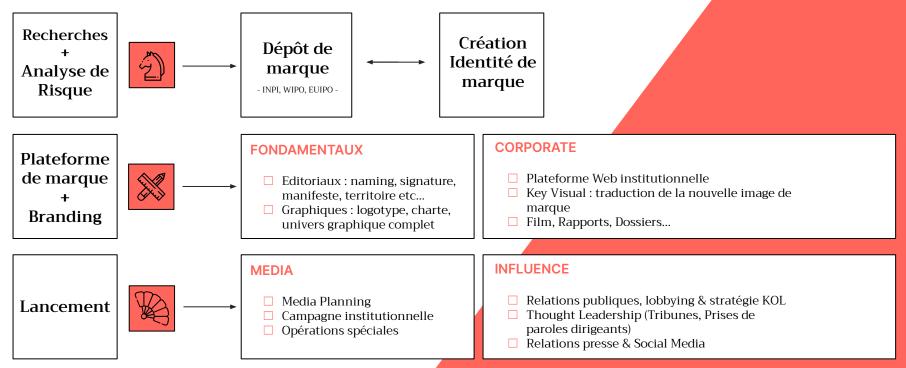
Création des fondamentaux de marque : univers graphique et éditorial



Lancement

- => Re-connexion de la marque à la stratégie de développement
- => Adaptation des outils marcom aux besoins des différents départements
- => Mise en place des stratégies social et média corporate et commercial





MENDELEIEV

CABINET CONSEIL + AGENCE DE CRÉATION





ÉQUIPE & EXPERTISES

PLUS DE 30 ANNÉES D'EXPÉRIENCE EN STRATÉGIES MARKETING, PUBLICITÉ & STRATÉGIES DE CROISSANCE

ROMAIN GUITTET Directeur conseil

15 ans de conseil en stratégie marketing

#marque #influence #innovation

https://www.linkedin.com/ in/romainguittet/

AGATHE STIRER Directrice du développement

10 ans d'expérience en M&A et levées de fonds

#m&a #fundraising #startup

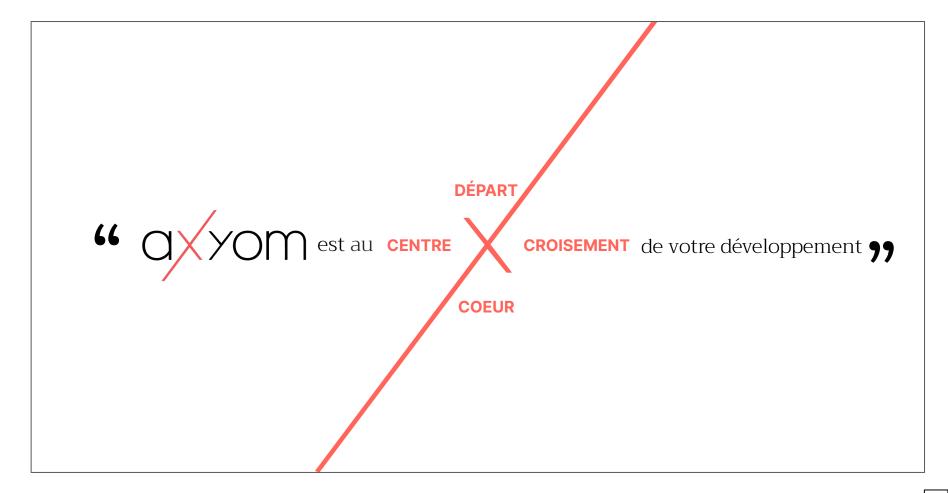
https://www.linkedin.com/i n/agathe-stirer/

FLORIAN DUPRÉ Directeur de création

20 ans d'expérience en campagnes de publicité

#storytelling #advertising #creation

https://www.linkedin.com/i n/floriandupre/



CAS

LEVÉE DE FOND > R&D

ARCHEON (FR)

- ☐ Fondée en 2018
- ☐ Scale up en Dispositifs Médicaux RCP

Ob

Objectifs

☐ Créer la marque et l'accompagner sur les premiers tour de table et levées de fond (Early Stage & Série A) et aider son développement à l'international (APAC & USA).



Stratégie Opérationnelle

- ☐ Fondamentaux : Refonte de la marque, Brandbook...
- ☐ Influence : Tribunes & Relations Presse...
- ☐ Corporate : Films, Dossiers, Pitch Deck, Portail Web



Milestones N+1

- + 4 contrats de distribution : UAE, Nordic, EU
- + 50 retombées média : presse nat, TV, radio...
- + 1,5 M€ levées de fond : Financement mixtes : subventions, Private Equity & Capital Risque
- + 2,5k sur Social Media





PLATEFORME DE MARQUE > ACCÈS MARCHÉ

GENENDO (CH)

- ☐ Marque créée en 2021
- ☐ Coltene MicroMega, leader mondial en dispositifs médicaux endo (267M CHF)



Objectifs

☐ Positionner la marque pour accélérer son développement à l'international via le déploiement d'une plateforme digitale marchande multi-territoires.



Stratégie Opérationnelle

- ☐ Fondamentaux : Refonte de la marque, Brandbook...
- ☐ Influence : Tribunes & Thought leadership, Stratégie Stratégie Social Media, opérations spéciales...
- ☐ Corporate : Portail web monde, pitch deck...



Milestones N+1

- + 5 articles scientifiques et 3 tribunes publiées
- + 6 contrats de distribution
- + 2 alliances stratégiques public/privé
- + 120 % CA dont + 80% à l'international



MEDTECH



SPIN-OFF > DÉPÔT DE MARQUE

EDENTAL(FR)

- ☐ Fondée en 2020
- ☐ Startup spécialisée blockchain/ IA dédié au secteur dentaire

Ob

Objectifs

☐ Dépôt et sécurisation de la marque sur EU 27 pays



Stratégie Opérationnelle

- ☐ Recherche en antériorité
- ☐ Design préliminaire en vue d'une réduction des risques d'opposition



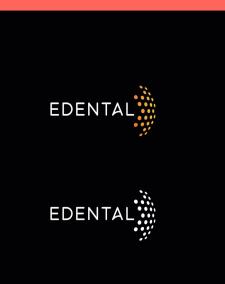
Milestones N+1

- ☐ **Aucune opposition** déclarée dans les 6 mois
- \square Extension de dépôt sur territoire \mathbf{US} / \mathbf{APAC}
- ☐ Plateforme de marque en développement











MARQUE OMBRELLE > MONTÉE EN GAMME

GROUPE LES GRAND CHAIS DE FRANCE (FR)

- ☐ Fondé en 1978
- ☐ 5ème groupe de vins et spiritueux au monde (1,3 Mrds € C.A)

WINE & SPIRITS

Ob

Objectifs

☐ Refonte d'une marque ombrelle dans le cadre du repositionnement du groupe sur les segments travel retail premium et restauration haut de gamme.



Stratégie Opérationnelle

☐ Redéfinition complète de l'identité Famille Helfrich et de ses fondamentaux : positionnement, discours et éléments de communication de la marque.



Milestones N+1

- \square Marque déployée dans + de 175 pays
- ☐ **Lancement officiel** de la marque en 2022
- ☐ + 35% C.A sur le segment depuis la refonte
- ☐ Augmentation des références FH x 6 avec
- + de 200 références estampillées FH





f







LEVÉE DE FONDS > ACCÈS MARCHÉ

SAVIAN (US)

- ☐ Fondée en 2018
- Startup dédiée au développement de textiles durable et innovants

FASHION

Ob

Objectifs

- ☐ Refonte de l'identité BioFluff pour Savian
- ☐ Présentation à la COP28 2023 en Arabie Saoudite
- ☐ Switch d'identité pour annoncer la levée de fonds



Stratégie Opérationnelle

- $\hfill\Box$ Fondamentaux : Positionnement & Chartes
- \Box Design sprint en 6 semaines > BrandBook & Web
- ☐ Identité complète intégrant l'iconographie



Milestones N+1

- + 2,5 M€ levée de fond : Private Equity & Capital Risque
- + Annonce partenariat Stella McCartney
- + Soutien de LVMH : LVMH Innovation Award
- + Plateforme de marque déployée mondialement

